SEMINAIRE

NEGOCIATION EUROPEENNE

15 – 16 Mai 2017, Sarajevo

OBJECTIFS

★Comprendre la complexité du processus décisionnel de l'Union européenne
★Saisir les spécificités de la négociation européenne
★Maitriser les techniques de négociation et de communication

METHODOLOGIE

★Approche interactive et opérationnelle
★Exercice de simulation
★Conseils personnalisés

INTERVENANTS

Diplômé de Sciences Po et titulaire d'un DEA de droit communautaire, **Frédéric ALLEMAND** est coordinateur au Centre virtuel de la Connaissance sur l'Europe (CVCE) au Luxembourg. Il est également chercheur associé du Centre de géostratégie de l'École normale supérieure d'Ulm et il enseigne les questions européennes à Sciences Po, HEC, l'ENA et l'Université de Luxembourg. Il est l'auteur de nombreuses contributions scientifiques sur l'Union économique et monétaire. Il a exercé antérieurement au service juridique de la BCE, au Secrétariat général des Affaires européennes (rattaché aux services du Premier ministre français), au Sénat français et dans plusieurs *think tanks*.

Cécile BOSS est actuellement professeur et responsable des programmes de français au sein de la Direction de la formation à l'ENA. Depuis 2005 elle conçoit des actions de formation et dispense des enseignements en français langue étrangère (FLE), méthodologie et rédaction administrative pour les élèves et auditeurs étrangers. De plus, elle anime des séances de media-training, de prise de parole en public ainsi que des ateliers de cohésion d'équipe. Diplômée en Lettres modernes et en FLE, ses activités précédentes l'ont amenée à enseigner à l'étranger notamment en Allemagne, au Qatar et au Maroc. A son retour en France, en septembre 1997, elle a assuré des cours et coordonné des stages intensifs de français pour différents publics dans diverses structures comme l'institut international d'études françaises à l'Université Marc Bloch, le Conseil de l'Europe et l'Alliance française.

CONTACTS

École nationale d'Administration (ÉNA) - 1, rue Sainte-Marguerite F-67080 Strasbourg

Alexandrina SOLDATENKO – Responsable de formation
Email: alexandrina.soldatenko@ena.fr
Tél.: +33 3 88 21 45 54

Martine SCHOETTEL – Assistante de formation
Email: martine.schoettel@ena.fr
Tél.: +33 3 88 21 45 26

PROGRAMME

15 MAI 2017

MATIN

- *08.15 – 08.30*

Accueil des participants

- *08.45 – 09.00*

Ouverture par Mme Catherine VEBER, Première conseillère, et M. Almir ŠAHOVIĆ, Secrétaire d'Etat du Ministère des Affaires étrangères de Bosnie-Herzégovine pour les relations multilatérales

- *09.00 - 10.30*

Session 1. Cadre institutionnel et processus décisionnel de l'UE

- *10.30 - 10.45*

Pause-café

- *10.45 – 12.15*

Session 2. Spécificités de la négociation européenne et stratégies d'influence

- *12.15 – 13.00*

Pause-déjeuner

APRES-MIDI

- *13.00 - 14.30*

Session 3. Techniques d'expression orale : ouvrir et présider une réunion

- *14.30 - 14.45*

Pause-café

- *14.45 - 16.45*

Session 4. Présentation de l'exercice de simulation

★Présentation du cas de négociation au sein du Conseil de l'Union européenne
★Explication du contexte et du cadre juridique
★Distribution des fiches de rôle

16 MAI 2017

MATIN

- *09.00 - 10.30*

Session 5. Techniques d'expression orale : débattre et argumenter

- *10.30 - 10.45*

Pause-café

- *10.45 - 12.15*

Session 6. Exercice : simulation de négociation

- *12.15 – 13.00*

Pause-déjeuner

APRES-MIDI

- *13.00 - 14.30*

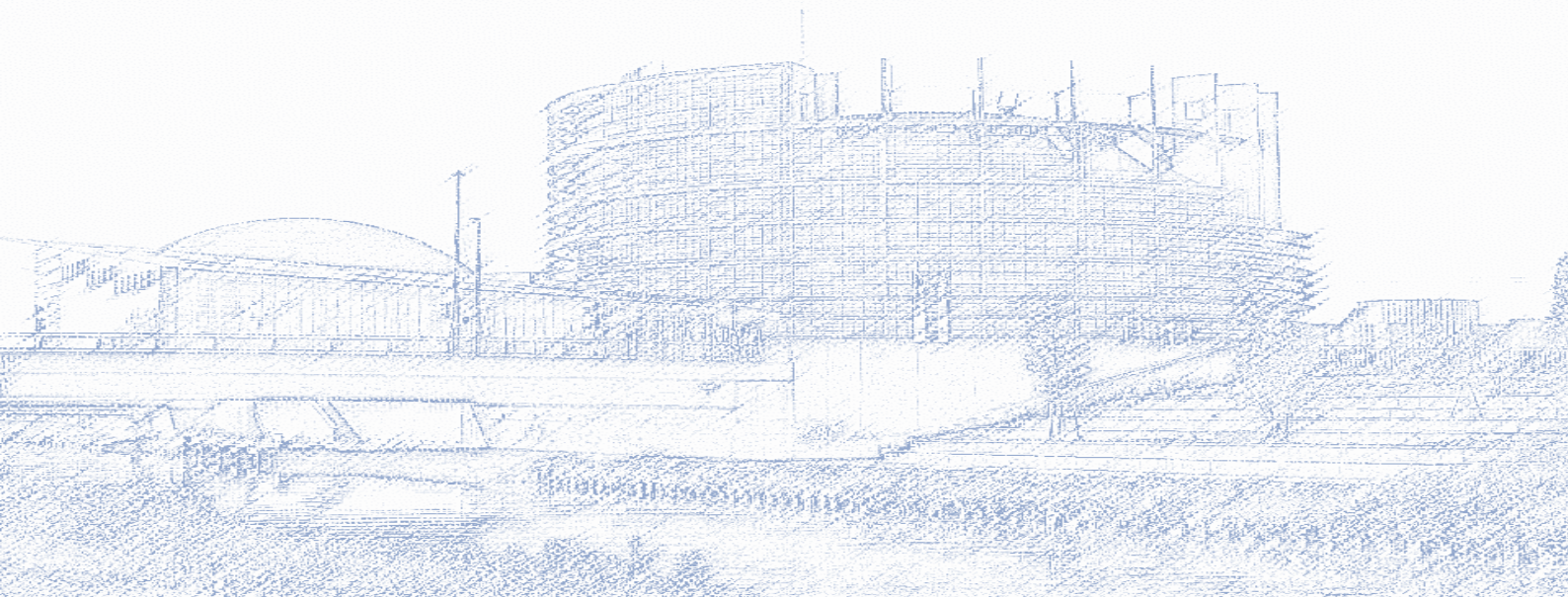
Session 7. Exercice : simulation de négociation

- *14.30 - 14.45*

Pause-café

- *14.45 - 16.15*

Session 8. Retour sur le déroulement de la négociation, discussion

- *16.15 – 16.45*

Evaluations et remise des certificats